

Brev till VD för Solör Bioenergi

Från: **Alma Ohlin, Fastighetsägarna Skaraborg**

Ämne: Oacceptabel prisutveckling och bristande transparens i Falköpings fjärrvärmenät

Till VD och styrelseordförande för Solör Bioenergi,

Fastighetsägarna Skaraborg har under en längre tid försökt föra en konstruktiv dialog med Solör om de orimligt höga fjärrvärmepriserna i Falköping. Vi har deltagit i möten, medlingar och så kallade dialogträffar med de lokala representanterna – men trots löften om transparens har vi tyvärr inte sett någon verklig förändring.

Falköpings fjärrvärmenät, som ägs av Solör, tillhör i dag de dyraste i landet – plats 50 av 276 fjärrvärmenät. Bolaget Solör har nu 29 av de 29 högsta fjärrvärmepriserna i Sverige. Det är en dramatisk utveckling jämfört med förra året, då fler aktörer fanns bland de dyraste. I dag dominerar Solör helt toppen av listan över landets mest kostsamma fjärrvärmenät.

Detta är inte hållbart. Prisutvecklingen skadar både företagsklimatet, bostadsmarknaden och förtroendet för fjärrvärmen som energikälla. Flera fastighetsägare har redan tvingats koppla bort sig från nätet och söka andra uppvärmningslösningar – en utveckling som ingen borde vilja se, allra minst Solör själva.

Vid de senaste mötena i Falköping har de lokala representanterna hänvisat till att de inte kan svara på frågor om ekonomi och prissättning, utan hänvisar vidare till bolagsledningen. Detta skapar en situation där transparensen försvinner helt, och där förtroendet för Solör som aktör snabbt urholkas.

Vi vill också påminna om att Solör tidigare har lovat att sänka fjärrvärmepriset om bränslepriserna går ner. Nu har bränslepriserna sjunkit markant, men någon motsvarande prisminskning för kunderna har inte skett. Detta väcker allvarliga frågor om trovärdighet och ansvarstagande.

Vi förväntar oss nu att bolagsledningen tar ansvar.

Det innebär:

- att ni redovisar hur prissättningen i Falköping ser ut och varför den avviker så kraftigt från jämförbara kommuner,
- att ni redogör för hur ni avser att återställa förtroendet hos era kunder,
- samt att ni påbörjar ett faktiskt arbete för att få ner priserna till en rimlig nivå.

Solör har möjlighet att visa att ni tar era kunder, ert samhällsansvar och er roll som energibolag på allvar.

Men det kräver handling – inte fler löften utan innehåll.

Med vänlig hälsning,

Alma Ohlin

Fastighetsägarna Skaraborg

alma.ohlin@fastighetsagarna.se, 0500-46 69 42