

Funder renodlar verksamheten till att erbjuda sin teknik och kundupplevelse till andra sparaktörer

Framöver kommer Funder lägga fullt fokus på sin partnerlösning. Den ger företag inom finans och ekonomi möjlighet att på ett enkelt vis integrera Funders uppskattade kundupplevelse, depåteknik och tillhörande tjänster direkt i sitt eget gränssnitt mot sparkunder.

Funders investeringstjänst används av tusentals svenskar sedan lanseringen 2016. Fokus har alltid varit att leverera en enkel och billig investeringstjänst inom privat-, pension- och företagssparande via webben och egenutvecklade appar.

I takt med regulatoriska ändringar inom finansmarknaden och utvecklingen inom Open Banking har både utbud och efterfrågan av så kallade "inbäddade" finansiella tjänster ökat. Ofta har det handlat om försäkring-, kredit- eller betallosningar.

Funder kommer erbjuda något unikt – inbäddade investeringstjänster.

Funder har redan samarbeten med ett flertal partners som idag hänvisar sina kunder till Funders investeringstjänst genom länkar. Men nu öppnas investeringstjänsten även upp genom API:er.

Det ger framtida partners möjlighet att bygga in investeringstjänster i sina egna plattformar och ge en ännu bättre tjänst till sina befintliga slutkunder.

- *Nu går vi steget längre för våra partners så att de kan göra våra investeringstjänster tillgängliga för sina kunder i vilket format de själva vill - genom API:er. Det kommer även gå att ta oss till hjälp för närliggande tjänster, som att skapa fondpaket, eller att bygga dem själva med hjälp av vår bakomliggande teknik, säger Anna-Lena Wretman, VD Funder.*

För att kunna lägga alla resurser på partnerlösningen lägger Funder ner sin direktförsäljning till sparkunder. Befintliga kunder överläts till den digitala sparplattformen Levler, som är en del av Söderberg & Partners Wealth Management AB.

- *Vi och Levler delar visionen att investeringar ska vara enkelt för alla. Utöver färdiga fondpaket erbjuder Levler även flera andra attraktiva spartjänster, och med Söderberg & Partner i ryggen vet vi att kunderna kommer tas väl om hand, säger Anna-Lena Wretman, VD Funder.*

Överlämningen till Levler väntas ske omkring slutet av november. Fram till dess kommer Funder att fungera som vanligt. Därefter kommer fullt fokus ligga på partnerprodukten.

Kontaktpersoner

Anna-Lena Wretman,
annalena@funder.se
0706847492