

Delårsrapport januari – september 2023

Lime Technologies AB (publ)

limeD
CRM with a twist

“Fortsatt bra fart med
god orderingång och
lönsam tillväxt”

Vd har ordet

Rådande affärs-
klimat skapar
möjligheter

Läs mer på s. 3

Tillväxt

19%

Nettoomsättningstillväxt

Lönsamhet

26%

EBITA-marginal

ARR-tillväxt

16%

Annual Recurring Revenue

Perioden i sammandrag

Tredje kvartalet

- » Nettoomsättningen uppgick till 133,5 Mkr (111,9) vilket innebär en nettoomsättningstillväxt om 19% (21%)
- » Repetitiva intäkter uppgick till 88,4 Mkr (75,2)
- » Årsnormaliserat värde av de repetitiva intäkterna uppgick vid utgången av det tredje kvartalet 2023 till 356 Mkr (306), vilket innebär en ARR-tillväxt om 16% (17)
- » EBITA uppgick till 34,2 Mkr (28,9) vilket innebär en EBITA-marginal om 26% (26%)
- » Rörelseresultat, EBIT, uppgick till 25,8 Mkr (20,3)
- » Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till 5,8 Mkr (17,7). Variationen beror främst på kundfordringar, då en stor del av inbetalningarna inkom i början av oktober pga. helgdag siste september 2023
- » Resultat efter skatt uppgick till 18,1 Mkr (14,7)
- » Resultat per aktie, före utspädning, uppgick till 1,36 kr (1,11), en ökning med 23 % och efter utspädning till 1,36 kr (1,10), en ökning med 23 %

De första nio månaderna 2023

- » Nettoomsättningen uppgick till 422,5 Mkr (354,6) vilket innebär en nettoomsättningstillväxt om 19% (22%)
- » Repetitiva intäkter uppgick till 255,2 Mkr (220,5)
- » EBITA uppgick till 108,1 Mkr (91,0) vilket innebär en EBITA marginal om 26% (26%)
- » Rörelseresultat, EBIT, uppgick till 83,6 Mkr (65,3)
- » Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till 80,1 Mkr (70,0)
- » Resultat efter skatt uppgick till 59,4 Mkr (48,7)
- » Resultat per aktie, före utspädning, uppgick till 4,47 kr (3,67), en ökning med 22 % och efter utspädning till 4,45 kr (3,65), en ökning med 22 %

NETTO-
OMSÄTTNING-
TILLVÄXT
19%

EBITA-
MARGINAL
26%

ARR-
TILLVÄXT
16%

	2023 Q3	2023 Q2	2023 Q1	2022 Q4	2022 Q3	2022 Q2	2022 Q1	2021 Q4	2021 Q3*
Nettoomsättning (Mkr)	133,5	144,5	144,5	135,8	111,9	123,9	118,7	113,7	92,8
Repetitiva intäkter (Mkr)	88,4	84,8	82,0	78,9	75,2	73,5	71,9	68,1	64,7
EBITDA (Mkr)	42,8	45,4	44,8	41,3	36,3	38,6	37,6	34,8	32,5
EBITDA (%)	32%	31%	31%	30%	32%	31%	32%	31%	35%
EBITA (Mkr)	34,2	37,0	36,9	34,1	28,9	31,7	30,4	29,2	25,5
EBITA (%)	26%	26%	26%	25%	26%	26%	26%	26%	27%
Rörelseresultat, EBIT (Mkr)*	25,8	29,1	28,6	25,7	20,3	23,2	21,8	19,6	15,9
Rörelseresultat, EBIT (%)*	19%	20%	20%	19%	18%	19%	18%	17%	17%
Resultat per aktie före utspädning (kr)*	1,36	1,55	1,56	1,44	1,11	1,35	1,22	1,14	0,93
Resultat per aktie efter utspädning (kr)*	1,36	1,54	1,55	1,43	1,10	1,34	1,22	1,14	0,93
Kassaflöde från löp. verksamhet (Mkr)	5,8	35,0	39,4	48,6	17,7	22,8	29,6	39,5	12,8

*) omräknat efter det att förvärsanalysen för Userlike UG fastställdes.



Vd:s kommentarer

Fortsatt bra fart med god orderingång och lönsam tillväxt



Under det tredje kvartalet fortsätter vi att leverera stark tillväxt och lönsamhet. Tillväxten uppgår till 19 % och EBITA-marginalen till 26 %. Orderingången är god och båda våra intäcksströmmar – återkommande mjukvaruintäkter och konsultverksamheten - levererar bra tillväxt.

Rådande affärsklimat skapar möjligheter

I en svagare ekonomi fokuserar företag alltmer på att behålla och utveckla befintliga kunder. Med ett marknadserbjudande som hjälper bolag att bli bättre på försäljning, effektivisera sin verksamhet och skapa konkurrensstärkande relationer till sina kunder, har vi en attraktiv produktportfölj som levererar affärskritiska värden. Även på personalsidan skapar det rådande läget en gynnsam grundplåt för framtida tillväxt. Vår personalomsättning ligger på historiskt låga nivåer, vilket gör oss mer effektiva, samtidigt som vi fortsätter att rekrytera offensivt bland ett ökat antal attraktiva kandidater på marknaden.

Långa kundrelationer bygger framgång

En av grundstenarna som byggt vår framgång över tid är våra 6 500 kunder spridda över olika branscher och geografier. Jag blir därför extra glad när vi under kvartalet får fortsatt förtroende att utveckla företag som Rejlers, NTEX och Pollex - trogna Limeanvändare i över ett decennium – för att skapa ännu mer värde genom hela kundresan. Som leverantör står vi starkast när vi kombinerar unik expertis och riktigt vass mjukvara för att lösa affärskritiska problem och bli en naturlig del av bolagets kärnprocesser. När kunden känner att vi har förstått deras verksamhet fullt ut och paketerat lösningen därefter, vet vi att vi har lyckats.

Fler affärer i Europa och stärkta positioner inom våra fokusbranscher

Affärsklimatet, med längre säljprocesser och fler beslutsfattare involverade i affären, liknar det vi sett tidigare under året och vi ser inga tendenser till större förändringar under hösten. Trots detta är orderingången god och antalet vunna affärer i länderna utanför Sverige ökar. Vi fortsätter bland annat att växa inom medlemssegmentet och kan välkomna Dansk socialrådgiverforening. Även det norska energibolaget Notnodden och KLG Europe i Nederländerna blir Limekunder, samtidigt som vi vinner flera affärer i Finland. Kan vi vidmakthålla detta tempo har vi stor tillväxtpotential på marknaderna i Europa.

På den svenska hemmamarknaden hälsar vi flera företag inom våra fokusbranscher välkomna och storleken på affärerna fortsätter att öka. Efter offentliga upphandlingar vinner vi exempelvis Bostadsbolaget inom fastighetssegmentet och bland energibolagen har vi byggt upp goda affärsmöjligheter inför kommande månader. Vi kan även välkomna Optron, nyblivna Limekunder inom konsultbranschen.



Ledare som visar vägen

Förra året lanserade vi vårt nya ledarskapsprogram "Effective manager". Med en snabbväxande organisation, högt ställda mål och en stark kultur, vill vi ständigt utveckla befintliga medarbetare och få i gång nytillkomna på ett ännu effektivare sätt. Merparten av ledarna har nu genomfört utbildningen och vi kan redan se positiva effekter av investeringen. I ett affärsklimat där många bolag drar ner på denna typ av satsningar är vår prioritering omvänd: Bra ledare och ett modigt ledarskap är än viktigare i tuffa tider. Vi måste kunna ställa krav, lyfta våra medarbetare och leva som vi lär för att leverera lönsam tillväxt – både på daglig basis och på lång sikt.

Nu ger vi allt för att stänga året på bästa sätt, samtidigt som vi skapar förutsättningar för en god start på 2024.



/Nils Olsson, VD & koncernchef, Lime Technologies



Detta är Lime

CRM med en twist

Sedan dag ett har vårt mål varit att göra det lätt att skapa riktigt bra kundrelationer. Med drygt 30 års erfarenhet i ryggen har vårt sätt att leverera kundvårdslösningar fått oss att sticka ut och gjort oss till en av Nordens ledande CRM-aktörer (Customer Relationship Management). Nu kombinerar vi riktigt vass, användarvänlig mjukvara med värdeskapande expertis för att hjälpa tusentals företag i Europa att överträffa sina kunders förväntningar. Det är det vi kallar CRM med en twist.

Affärsidé:

En heltäckande SaaS*-leverantör för kundvårdslösningar med stark lokal förankring

Lime är en one-stop-shop-organisation med utveckling, försäljning, implementation och support för CRM-system. Det skapar ett konkurrenskraftigt helhetserbjudande och möjliggör effektiva och värdeskapande kundvårdslösningar.

Utveckling

+30 års erfarenhet av att utveckla CRM

Försäljning

Våra lokala experter guidar kunderna rätt

Införanden

Vi gör 100-tals införanden per år. Vi har sett allt.

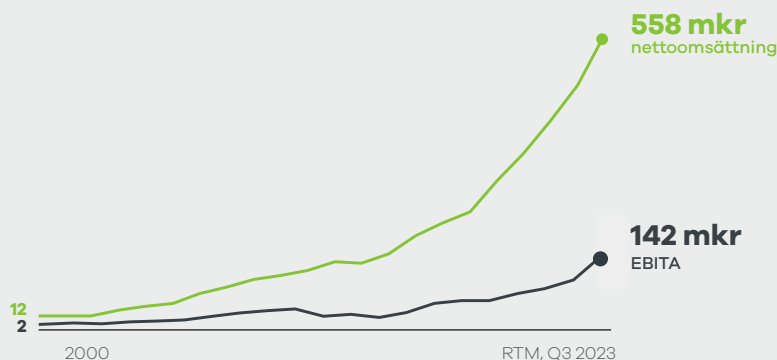
Support

Topprankad, lokal support tillgänglig för alla kunder

*Software as a Service - en typ av abonnemangstjänst

Lång historia av lönsam tillväxt

Lime grundades 1990 och har sedan år 2000 haft en genomsnittlig tillväxttakt om 19 % och en EBITA-marginal om 25 %.



Produktportfölj & expertis



Lime CRM samlar all kundinformation och hjälper företag med försäljning, marknadsföring och kundvård. Strömlinjeformad basfunktionalitet kombineras med tilläggsmoduler och paketeras för unika branschbehov och arbetsflöden.



Lime Go är en standardiserad tjänst utvecklad för att maximera försäljning inom säljorganisationer. Med integrerad företagsdata blir det lätt att hitta nya kunder och smarta flöden ger god kontroll över kommande affärer.



Userlike är en webbchatt och Customer Messaging-lösning som förbättrar och förenklar kommunikationen mellan företag och kunder. Genom att samla alla typer av meddelanden i samma inbox möjliggörs en effektiv dialog med kunden i alla moderna kanaler.



Kundvård är mer än bara mjukvara och för att lyckas med implementeringen av nya system krävs beteendeförändring. Via Lime Intenz, hjälper vi företag att stärka en framgångsrik företagskultur, proaktiv säljkultur och ett gott ledarskap.

Lime i sammandrag

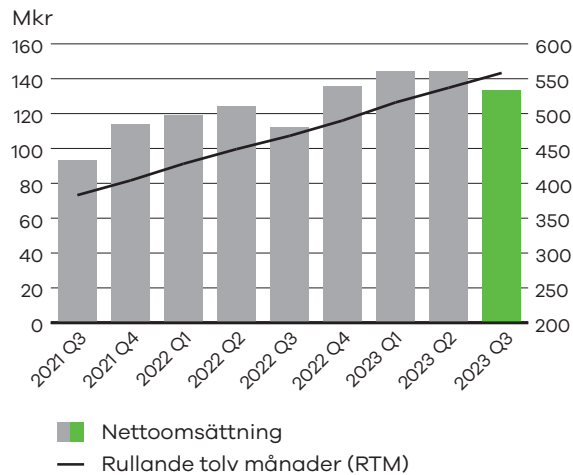
Januari-september 2023

Omsättning

Nettoomsättning

Nettoomsättningen i det tredje kvartalet 2023 uppgick till 133 Mkr (112) motsvarande en tillväxt på 19% (21).

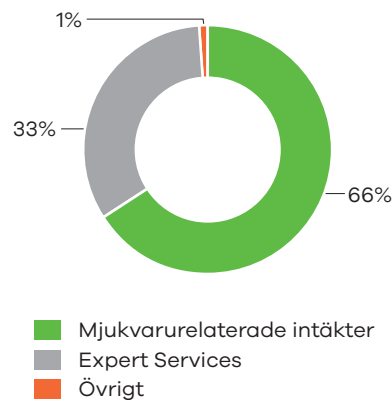
Nettoomsättningen under de första 9 månaderna uppgick till 422 Mkr (355) motsvarande en ökning om 19% (22).



Fördelning nettoomsättning

I det tredje kvartalet 2023 avser 66% (68) av nettoomsättningen intäkter från mjukvara. Under de första 9 månaderna 2023 avser 61% (63) av intäkterna mjukvara.

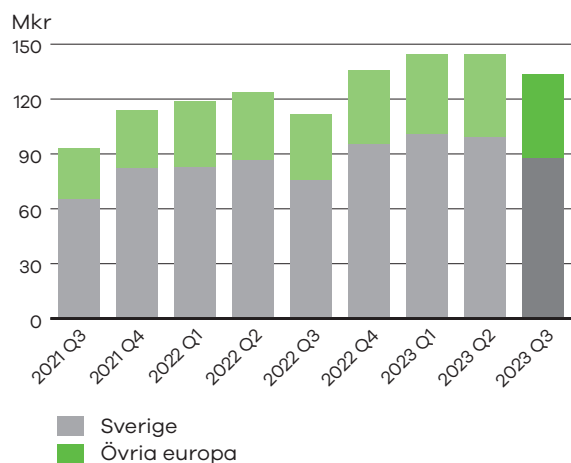
Intäkterna från mjukvara ökade med 17% (16) under det tredje kvartalet 2023 jämfört med det tredje kvartalet 2022.



Nettoomsättning per segment

Nettoomsättningen i det tredje kvartalet 2023 uppgick till 88 Mkr (76) i Sverige och till 46 Mkr (36) i Övriga Europa. Kvartalets nettoomsättningstillväxt i Sverige uppgick till 16% (16) och i Övriga Europa till 27% (31).

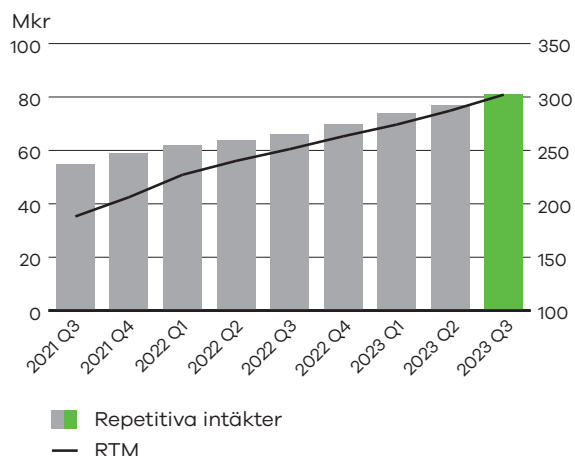
Nettoomsättningen under de första 9 månaderna 2023 uppgick till 288 Mkr (246) i Sverige och till 134 Mkr (109) i Övriga Europa.



Repetitiva intäkter

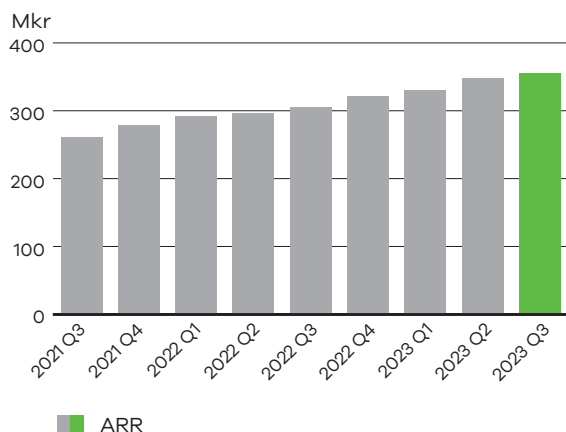
De repetitiva intäkterna uppgick under det tredje kvartalet 2023 till 88 Mkr (75), vilket är en ökning med 18% (16) jämfört med motsvarande period föregående år.

De repetitiva intäkterna under de första 9 månaderna 2023 uppgick till 255 Mkr (221), vilket är en ökning med 16% (24) jämfört med motsvarande period föregående år.



Annual Recurring Revenue

Årsnormaliserat värde av de repetitiva intäkterna, Annual Recurring Revenue, uppgick vid utgången av det tredje kvartalet 2023 till 356 Mkr (306). De årsnormaliserade repetitiva intäkterna ökade med 16% (17) jämfört med motsvarande period föregående år.



Rörelseresultat

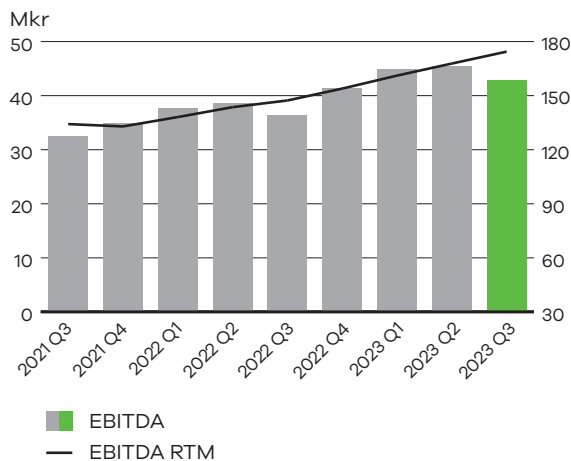
EBITDA

Rörelseresultat före avskrivningar, EBITDA, uppgick under det tredje kvartalet 2023 till 43 Mkr (36) motsvarande en rörelsemarginal före avskrivningar, EBITDA, på 32% (32).

EBITDA i Sverige uppgick till 25 Mkr (20) och i Övriga Europa till 18 Mkr (16) i det tredje kvartalet 2023.

Under det första kvartalet 2022 togs i stort sett samtliga restriktioner kopplade till spridningen av Covid-19 bort och sedan dess har Limes verksamhet successivt återgått till liknande arbetsformer och omkostnader som före pandemin. Jämförelsetalen för 2020 samt 2021 speglar en lägre kostnadsbas föranledd av de politiska åtgärderna kopplade till pandemin.

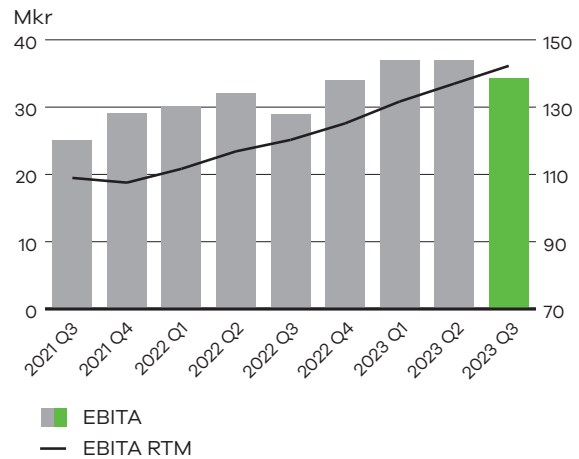
Rörelseresultatet före avskrivningar, EBITDA, uppgick under de första 9 månaderna 2023 till 133 Mkr (113) motsvarande en rörelsemarginal före avskrivningar, EBITDA, på 31% (32). EBITDA i Sverige uppgick till 81 Mkr (74) och i Övriga Europa till 52 Mkr (39) under de första 9 månaderna.



EBITA

Rörelseresultat före avskrivningar på förvärvade övervärden, EBITA, uppgick under det tredje kvartalet 2023 till 34 Mkr (29) motsvarande en EBITA marginal på 26% (26).

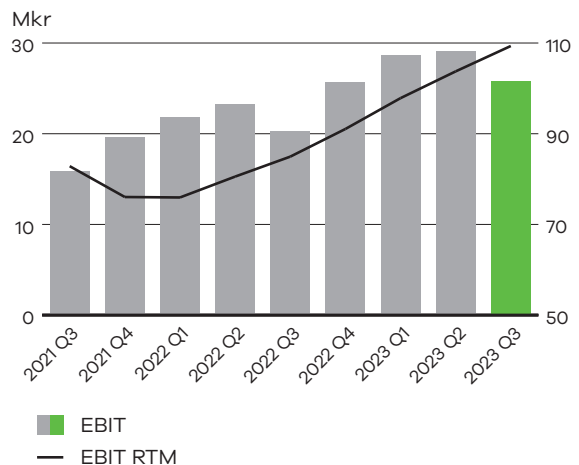
De första 9 månaderna uppgick rörelseresultatet före avskrivningar på förvärvade övervärden, EBITA, till 108 Mkr (91) motsvarande en EBITA marginal på 26% (26).



EBIT

Rörelseresultatet, EBIT, uppgick under det tredje kvartalet 2023 till 26 Mkr (20) motsvarande en rörelsemarginal på 19% (18).

Rörelseresultatet, EBIT, uppgick under de första 9 månaderna 2023 till 84 Mkr (65) motsvarande en rörelsemarginal på 20% (18).



Kassaflöde & investeringar

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick under det tredje kvartalet 2023 till 5,8 Mkr (17,7). Variationen mot föregående år beror främst på kundfordringar. Den 30e september inföll 2023 en helgdag varpå en stor del av inbetalningarna inkom i början av oktober.

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick under de 9 första månaderna 2023 till 80,1 Mkr (70,0).

Investeringar i materiella anläggningstillgångar uppgick under det tredje kvartalet 2023 till 0,7 Mkr (0,2) exklusive nyttjanderättstillgångar.

Investeringar i immateriella anläggningstillgångar uppgick under kvartalet till 6,1 Mkr (6,6) och består av aktivering av kostnader avseende utvecklingsarbeten av nya teknikplattformar.

Investeringar i materiella anläggningstillgångar uppgick under de första 9 månaderna 2023 till 0,8 Mkr (0,3) exklusive nyttjanderättstillgångar. Investeringar i immateriella anläggningstillgångar under de första 9 månaderna 2023 uppgick till 21,6 Mkr (18,8).

Under det tredje kvartalet 2023 uppgick avskrivningar på aktiverade utvecklingskostnader till 4,4 Mkr (3,8) och avskrivningar på nyttjanderättstillgångar till 3,6 Mkr (3,2).

Under de första 9 månaderna 2023 uppgick avskrivningar på aktiverade utvecklingskostnader till 13,3 Mkr (11,6) och avskrivningar på nyttjanderättstillgångar till 10,1 Mkr (9,0).

Eget kapital & skulder

Koncernens eget kapital uppgick till 252 Mkr (178) vid rapportperiodens utgång.

I samband med årsstämman den 26 april 2023 fattades beslut om utdelning om 2,80 kr per aktie motsvarande 37,2 Mkr. Avstämningsdag för utdelningen var den 28 april och utbetalningen gjordes den 4 maj.

Koncernens räntebärande skulder uppgick till 209,2 Mkr (259,7) vid periodens utgång inklusive leasingkulld avseende nyttjanderätter om 33,7 Mkr (38,2) samt skuld för resterande aktier från förvärvet av Userlike UG om 24,4 Mkr (26,7).

Totalt har 16,6 Mkr (16,7) av koncernens räntebärande skulder amorterats under kvartalet. Vid utgången av perioden har checkräkningskredit om 20,8 Mkr utnyttjats. Vid periodens slut uppgick likvida medel till 26,8 Mkr (29,9). Under rapportperioden har koncernen startat en cashpool för sitt SEK-innehav vilken ägs av moderbolaget. Koncernens nettoskuld uppgick till 181,6Mkr (228,9).

Avtal avseende checkräkningskredit tecknades om 25 Mkr under första kvartalet 2022. Under andra kvartalet 2023 utökades den befintliga checkräkningskrediten med ytterligare 10 Mkr.

Aktiesparprogram

Den 26 April 2023 fattade årsstämman beslut om att införa ytterligare ett aktiesparprogram, LTIP 2023. Samtliga medarbetare i Lime per den 1 maj 2023 erbjöds att delta. Programmet förutsätter att deltagarna förvärvar aktier i Bolaget till marknadspris på Nasdaq Stockholm under perioden 1 juni 2023 till 31 maj 2024. 2022 infördes ett motsvarande program, LTIP 2022, där aktier förvärvades under perioden 1 juni 2022 till 31 maj 2023.

Under förutsättning att deltagarna behåller aktierna under tre år, en period som slutar den 31 maj 2025 för LTIP 2022 respektive 31 maj 2026 för LTIP 2023, att deltagaren är anställd under hela perioden och att Lime uppfyller prestationskriteriet kommer varje aktie att berättiga deltagaren två eller tre aktier, beroende på roll, mot erläggande av aktiens kvotvärde. Prestationskriteriet fastställs av styrelsen och är i linje med Limes finansiella mål.

Verkligt värde för incitamentsaktierna bestäms till värdet vid tecknandet. Eftersom detta är en aktierelaterad ersättning som regleras med egetkapitalinstrument sker ingen omvärdering av verkligt värde av incitamentsaktierna.

Lime gör en uppskattning av hur många av de anställda som deltar i något av programmen som kommer att vara kvar i anställning under hela 3-årsperioden, till och med den 31 maj 2025 för LTIP 2022, respektive 31 maj 2026 för LTIP 2023.



Teckningsoptioner

Årsstämmorna den 26 april 2022, respektive 26 april 2023 fattade beslut om att emittera vardera 68 160 teckningsoptioner vederlagsfritt till det helägda dotterbolaget Hysminai AB.

Teckningsoptionerna ska användas för att säkerställa Limes åtagande med anledning av aktiesparprogrammen, LTIP 2022 respektive LTIP 2023.

Lime Technologies AB:s aktie

Lime Technologies AB (publ) är noterat på Nasdaq Stockholm, Mid Cap, sektorn Teknik.

Totala antalet aktier uppgick vid periodens slut till 13 283 481, varav inga aktier innehåller i eget förvar.

Finansiella mål

Lime har som målsättning att på medellång sikt uppnå en årlig nettoomsättningstillväxt överstigande 18 procent. Lime har som målsättning att på medellång sikt uppnå en årlig EBITA marginal överstigande 25 procent. Målsättningen avseende kapitalstrukturen är att nettoskulden, exklusive leasingskulden, i förhållande till EBITDA ska vara mindre än 2,5. Lime avser att dela ut tillgängligt kassaflöde med hänsyn till bolagets skuldsättning och framtida tillväxtpotentialer, inklusive förvärv. Utdelning förväntas motsvara minst 50 procent av nettovinsten.

Övrigt

Medarbetare

Vid rapportperiodens slut uppgick antalet anställda till 423 personer (395). Medelantalet anställda under perioden uppgick till 388 personer (328).

Moderbolaget

Moderbolagets verksamhet är främst inriktad på koncerngemensam förvaltning och finansiering. Förutom koncernens VD och CFO har bolaget inga anställda vid utgången av perioden.

Rörelseresultatet i moderbolaget uppgick under det tredje kvartalet 2023 till -1,2 Mkr (-0,7).

Rörelseresultatet under de första 9 månaderna 2023 uppgick till -2,6 Mkr (-1,8). Likvida medel uppgick till 0,0 Mkr (0,6) och upplåningen till 125,0 Mkr (175,0).

Årsstämma 2023

På årsstämman den 26 april 2023 beslutades att omvälja styrelseledamöterna Marlene Forsell, Erik Syrén och Lars Stugemo. Årsstämman beslöt även om val av Johanna Fagerstedt och Emil Hjalmarsson till styrelseledamöter intill slutet av årsstämman 2024. Erik Syrén valdes som styrelsens ordförande för samma period.

Övriga beslut från stämman;

- » Utdelningen beslutades till 2,80 kr per aktie motsvarande 37,2 Mkr. Avstämningsdag för utdelningen var den 28 april och utbetalningen gjordes den 4 maj.
- » Beslöt att bemyndiga styrelsen att vid ett eller flera tillfällen under tiden fram till årsstämman 2023 besluta om emission av aktier mot kontant betalning, med bestämmelse om apport eller kvittning eller eljest med villkor samt att därvid kunna avvika från aktieägarnas företrädesrätt. Bemyndigandet är begränsat till maximalt 10% av det totala antalet aktier i bolaget vid tidpunkten för beslutet om bemyndigande.
- » Beslöt att införa ett aktiesparprogram samt emission av teckningsoptioner enligt vilket samtliga anställda i bolaget sammanlagt kan erhålla högst 68 160 aktier, förutsatt att de förvärvar sparaktier och behåller dessa från den 1 juni 2023 till den 31 maj 2026, att de fortsatt är anställda i Lime Technologies samt att Lime Technologies finansiella mål uppnås. För att säkerställa leverans av dessa aktier beslöt om en riktad emission om högst 68 160 teckningsoptioner.

Valberedning

Utifrån riktlinjer beslutade på årsstämman i juni 2020 har följande personer utsetts att ingå i Limes valberedning:

- » Erik Ivarsson, ordförande, utsedd av Grenspecialisten AB, som representerar 10,0 procent av aktierna och rösterna
- » Veronica Sandman, utsedd av Syringa Capital AB, som representerar 10,2 procent av aktierna och rösterna
- » Johanna Ahlqvist, utsedd av Cliens Kapitalförvaltning AB, som representerar 8,8 procent av aktierna och rösterna.



Valberedningen kommer att förbereda förslag till årsstämman 2024 avseende bland annat stäm-
moordförande, styrelseledamöter, styrelseordfö-
rande, styrelsens ersättning, revisorer, revisorsar-
voden, valberedningens sammansättning och
uppgifter inför årsstämman 2025.

Aktieägare som vill lämna förslag till valbered-
ningen kan göra detta via e-post till
valberedning@lime.tech. Senaste dag för att
lämna in förslag till valberedningen inför årsstäm-
man 2024 är den 14 mars (sex veckor före
årsstämman den 25 april).

Händelser under och efter rapportperioden

De makroekonomiska oroligheterna föranledda
av Rysslands invasion av Ukraina, med ökade
energipriser, hög inflation och ett osäkert
konjunkturläge som påföljd, kan komma att
påverka vår verksamhet. I dagsläget ser vi ingen
direkt påverkan på Lime men de långsiktiga effek-
terna är svårbedömda och det går inte att
utesluta negativa konsekvenser. Limes affärsmo-
dell med fokus på abonnemangsförsäljning, och
en stor andel repetitiva intäkter, i kombination
med en stor kundbas gör Lime väl rustat att möta
en lågkonjunktur, varpå påverkan på resultat och
ställning under det tredje kvartalet 2023 har varit
begränsad.

Kort om Lime

Heltäckande SaaS-leverantör för kundvårds- lösningar

Lime har över 30 års erfarenhet av CRM
("Customer Relationship Management") och
levererar allt från utveckling till support. Bolaget är
den enda leverantören med en klar och tydlig
strategi att jobba lokalt via en direktkanal och gör
hundratals införande varje år.

Affärsmodellen baseras på att erbjuda
abonnemangsavtal (Software as a Service eller
"SaaS") samt konsulttjänster (Expert Services eller
"Experttjänster") för att implementera och
kontinuerligt anpassa produkterna utifrån
kundspecifika behov och önskemål. Med en stark
produktportfölj under ständig utveckling, skapar
Lime effektiva lösningar med fokus på små,
medelstora och lokala organisationer, samt
väletablerade branschlösningar inom våra
industrivertikaler fastighet, energi, konsult och
partihandel.

Huvudkontoret ligger i Lund och i september 2023
hade bolaget 423 anställda på tio kontor i Sverige,
Norge, Danmark, Finland, Nederländerna, Polen
och Tyskland.

Limes kärna och syfte

På Lime gör vi allt för att våra kunder ska kunna
ge sina kunder en upplevelse som överträffar
förväntningarna. Med över trettio års samlad
erfarenhet levererar vi knivskarp, användarvänlig
mjukvara och värdeskapande expertis som
hjälpes företag att bli riktigt duktiga på sälj och
kundvård.

Strategier

Underliggande marknadstillväxt

Lime är en av de ledande CRM-leverantörerna i
Norden och vi närmar oss långsiktigt övriga
Europa på en växande marknad med låg CRM-
penetration.

Internationalisering

Lime har en lång historia av mycket goda resultat
i Sverige med en marknadsledande position
sedan 2015. Under de senaste tio åren har vi
långsiktigt närmat oss Norge, Danmark och
Finland, där vi nu ser positiva effekter på
intäktsidan. Under pandemin etablerade vi oss
även in i Nederländerna och Tyskland, som ska
lägga grunden för framtida tillväxt efterhand som
marknaderna i Norden blir mer mogna.

Uppgraderingar och ökad försäljning mot befintlig kundbas

Lime har en stor befintlig kundbas med stor mer-
försäljningspotential i syfte att bredda användan-
det av tjänster och lösningar. Genom ett utvidgat
fokus på uppgraderingar till mer moderna SaaS-
lösningar, samt överföringar från up-front-
betalningar till abonnemangstjänster, avser vi öka
såväl kundnöjdhet som återkommande intäkter.

Fortsatt utveckling av produktplattformen

För att stärka konkurrenskraften och möta
förändrade marknadsbehov är Limes produkt-
plattform under ständig utveckling. Utöver att
själva utveckla värdeskapande tilläggstjänster
utvärderar vi kontinuerligt förvärv av produkt-
bolag som kan stärka erbjudandet till nya och
befintliga kunder.



Fokus på utvalda branscher

Vi fokuserar på anpassade CRM-lösningar till fyra utvalda branscher med målet att bli marknadsledande: energi, fastighet, partihandel och konsultbolag. Till dessa erbjuder Lime lokal industrispecifik kompetens och färdigpaketerade lösningar, som sparar både tid och pengar. Detta fokus är extra viktigt på marknaderna utanför Sverige eftersom det ger oss bättre möjligheter att bygga varumärkeskännetid och ett nätverk av nöjda kunder inom attraktiva segment.

Selektiva förvärv

Vi utvärderar ständigt strategiska förvärv för att stärka produktbudandet, utöka kompetens och resurser i bolaget, växa geografiskt och bredda kundbasen.

Framtidsinriktad information

Denna rapport kan innehålla framtidsinriktad information som baseras på koncernledningens nuvarande förväntningar.

Även om ledningen bedömer att förväntningarna som framgår av sådan framtidsinriktad information är rimliga, kan ingen garanti lämnas på att dessa förväntningar kommer att visa sig vara korrekta. Följaktligen kan framtida utfall variera väsentligt jämfört med vad som framgår i den framtidsinriktade informationen beroende på bland annat ändrade marknadsförutsättningar för Limes produkter och mer generella ändrade förutsättningar såsom ekonomi, marknader och konkurrens, förändringar i lagkrav eller andra politiska åtgärder och variationer i valutakurser.

Rapporttillfällen

- » Bokslutskommuniké för 2023, presenteras den 14 februari 2024
- » Årsredovisning 2023, presenteras den 21 mars 2024
- » Delårsrapport kvartal 1, 2024, presenteras den 25 april 2024
- » Årsstämma hålls den 25 april 2024
- » Delårsrapport 2, 2024, presenteras den 12 juli 2024
- » Delårsrapport 3, 2024, presenteras den 23 oktober 2024

Lund 2023-10-19

Nils Olsson
Verkställande Direktör

Ytterligare information kan erhållas av:

CEO Nils Olsson, telefon +46 8 562 77 603 eller
CFO Maria Wester, telefon +46 732 04 44 54 eller
IR Jennie Everhed, telefon +46 720 80 31 01

Denna rapport har översiktligt granskats av bolagets revisorer.

Denna information utgjorde innan offentliggörandet insidinformation. Informationen är sådant som Lime Technologies AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s förordning om marknadsmissbruk och lagen om värdepappersmarknaden.

Denna rapport har upprättats i både en svensk och en engelsk version.



Koncernens nyckeltal

	Q3 2023	Q3 2022	Q1 - Q3 2023	Q1 - Q3 2022
Nettoomsättning (Mkr)	133,5	111,9	422,5	354,6
Nettoomsättningstillväxt (%)	19%	21%	19%	22%
Organisk nettoomsättningstillväxt (%)	19%	21%	19%	17%
Repetitiva intäkter (Mkr)	88,4	75,2	255,2	220,5
Annual recurring revenue (Mkr)	356,0	305,8	356,0	305,8
EBITA (Mkr)	34,2	28,9	108,1	91,0
EBITA (%)	26%	26%	26%	26%
EBITDA (Mkr)	42,8	36,3	133,0	112,5
EBITDA (%)	32%	32%	31%	32%
Rörelseresultat, EBIT (Mkr)	25,8	20,3	83,6	65,3
Rörelsemarginal, EBIT (%)	19%	18%	20%	18%
Avskrivning nyttjanderättstillgångar (Mkr)	-3,6	-3,2	-10,1	-9,0
Resultat per aktie (kr)	1,36	1,11	4,47	3,67
Resultat per aktie efter utspädning (kr)	1,36	1,10	4,45	3,65
Nettoskuld (Mkr)	181,6	228,9	181,6	228,9
Medelantal anställda (RTM)	388	328	388	328
Omsättning per anställd (Mkr)	1,4	1,4	1,4	1,4
Kassaflöde från den löpande verksamheten per aktie (kr)	0,4	1,3	6,0	5,3
Genomsnittligt antal utestående aktier (tusental)	13 283,5	13 283,5	13 283,5	13 283,5

Definition av nyckeltalen framgår på sidan 26-28.



Koncernens resultaträkning i sammandrag (tkr)

	Q3 2023	Q3 2022	Q1 - Q3 2023	Q1 - Q3 2022
Nettoomsättning	133 476	111 940	422 454	354 551
Övriga intäkter	382	784	1 779	1 171
Summa rörelsens intäkter	133 858	112 724	424 233	355 722
<i>Rörelsens kostnader</i>				
Kostnad för ersättningar till anställda	-73 170	-61 871	-239 141	-194 790
Aktiverat arbete för egen räkning	6 139	6 572	21 586	18 841
Avskrivningar	-16 956	-15 971	-49 380	-47 149
Övriga kostnader	-24 026	-21 159	-73 722	-67 299
Summa rörelsens kostnader	-108 013	-92 429	-340 657	-290 397
Rörelseresultat	25 845	20 295	83 576	65 325
Finansiella poster	-3 351	-1 976	-9 789	-5 290
Resultat efter finansiella poster	22 494	18 319	73 787	60 035
Inkomstskatt	-4 367	-3 629	-14 378	-11 302
Periodens resultat	18 127	14 690	59 409	48 733
Resultat hänförligt till:				
Moderföretagets aktieägare	18 127	14 690	59 409	48 733
	18 127	14 690	59 409	48 733
Övrig information				
Resultat per aktie hänförligt till moderföretagets aktieägare, före utspädning	1,36	1,11	4,47	3,67
Resultat per aktie hänförligt till moderföretagets aktieägare, efter utspädning	1,36	1,10	4,45	3,65



Koncernens rapport över totalresultatet (tkr)

	Q3 2023	Q3 2022	Q1 - Q3 2023	Q1 - Q3 2022
Periodens resultat	18 127	14 690	59 409	48 733
Övrigt totalresultat				
Poster som kan återföras till resultaträkningen:				
Omräkningsdifferenser	5 105	4 430	20 669	11 088
Övrigt totalresultat för perioden, netto efter skatt	5 105	4 430	20 669	11 088
Periodens totalresultat	23 232	19 120	80 078	59 821
Periodens totalresultat hänförligt till:				
Moderföretagets aktieägare	23 232	19 120	80 078	59 821
	23 232	19 120	80 078	59 821



Koncernens balansräkning i sammandrag (tkr)

	2023-09-30	2022-09-30	2022-12-31
TILLGÅNGAR			
Goodwill	249 240	231 559	235 240
Övriga immateriella anläggningstillgångar	262 767	269 123	268 204
Nyttjanderättstillgångar	33 665	38 167	34 992
Materiella anläggningstillgångar	7 599	2 723	3 413
Övriga finansiella anläggningstillgångar	819	780	784
Uppskjuten skattefordran	187	11	11
Summa anläggningstillgångar	554 277	542 363	542 644
Kundfordringar	106 508	72 749	76 721
Övriga kortfristiga fordringar	13 579	8 134	9 157
Likvida medel	26 815	29 937	35 409
Summa omsättningstillgångar	146 901	110 820	121 287
Summa tillgångar	701 178	653 183	663 931
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Summa eget kapital	252 047	177 723	205 321
SKULDER			
Långfristiga skulder			
Långfristiga räntebärande skulder	75 000	125 000	112 500
Långfristiga leasingskulder	24 323	26 950	26 307
Uppskjutna skatteskulder	70 008	72 110	71 553
Summa långfristiga skulder	169 331	224 060	210 360
Kortfristiga skulder			
Kortfristiga räntebärande skulder	74 377	76 817	75 017
Checkräkningskredit	20 756	18 372	0
Kortfristiga leasingskulder	14 754	12 518	10 322
Leverantörsskulder	9 354	8 207	6 151
Övriga skulder	39 790	28 321	33 209
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	120 769	107 165	123 551
Summa kortfristiga skulder	279 800	251 400	248 250
Summa eget kapital och skulder	701 178	653 183	663 931



Koncernens rapport över förändringar i eget kapital (tkr)

	Hänförligt till Moderföretagets aktieägare				
	Aktie-kapital	Övrigt till-skjutet kapital	Reserver	Balanserad vinst	Summa eget kapital
Ingående balanser per 1 januari 2022 enligt fastställd balansräkning	531	58 100	840	75 595	135 066
Periodens resultat				48 733	48 733
Övrigt totalresultat för året			11 088		11 088
Summa totalresultat	0	0	11 088	48 733	59 821
Transaktioner med aktieägare i deras egenskap av ägare					
Omvärdering optionsskuld				16 471	16 471
Aktiesparprogram			902		902
Utdelning				-34 537	-34 537
Summa transaktioner med aktieägare	0	0	902	-18 066	-17 164
Utgående balans per 30 september 2022	531	58 100	12 830	106 262	177 723
Ingående balanser per 1 januari 2022 enligt fastställd balansräkning	531	58 100	840	75 595	135 066
Periodens resultat				67 821	67 821
Övrigt totalresultat för året			16 508		16 508
Summa totalresultat	0	0	16 508	67 821	84 329
Transaktioner med aktieägare i deras egenskap av ägare					
Omvärdering optionsskuld				18 794	18 794
Aktiesparprogram			1 669		1 669
Utdelning				-34 537	-34 537
Summa transaktioner med aktieägare	0	0	1 669	-15 743	-14 074
Utgående balans per 31 december 2022	531	58 100	19 017	127 673	205 321
Ingående balanser per 1 januari 2023 enligt fastställd balansräkning	531	58 100	19 017	127 673	205 321
Periodens resultat				59 409	59 409
Övrigt totalresultat för året			20 669		20 669
Summa totalresultat	0	0	20 669	59 409	80 078
Transaktioner med aktieägare i deras egenskap av ägare					
Omvärdering optionsskuld				431	431
Aktiesparprogram			3 411		3 411
Utdelning				-37 194	-37 194
Summa transaktioner med aktieägare	0	0	3 411	-36 763	-33 352
Utgående balans per 30 september 2023	531	58 100	43 097	150 319	252 047



Koncernens kassaflödesanalys (tkr)

	Q3 2023	Q3 2022	Q1 - Q3 2023	Q1 - Q3 2022
Kassaflöde från den löpande verksamheten				
Kassaflöde från rörelsen	44 942	37 289	137 415	111 483
Förändring rörelsekapital	-29 630	-11 624	-23 717	-8 315
Betald ränta	-2 032	-1 323	-6 617	-3 404
Betalda inkomstskatter	-7 509	-6 659	-26 943	-29 747
Kassaflöde från den löpande verksamheten	5 771	17 683	80 139	70 017
Kassaflöde från investeringsverksamheten				
Köp av immateriella anläggningstillgångar	-6 139	-6 572	-21 586	-18 841
Köp av materiella anläggningstillgångar	-727	-150	-753	-250
Köp av finansiella anläggningstillgångar	0	-49	74	-103
Erhållen ränta	109	24	203	24
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-6 757	-6 746	-22 062	-19 169
Kassaflöde från finansieringsverksamheten				
Utdelning	0	0	-37 194	-34 537
Förändring checkräkningskredit	18 035	9 072	20 756	18 372
Amortering av banklån	-12 500	-12 550	-37 550	-39 008
Amortering av leasing skulder	-4 441	-4 111	-11 799	-9 485
Amortering av övriga räntebärande skulder	0	0	-2 655	-13 922
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	1 094	-7 589	-68 442	-78 580
Summa kassaflöde	109	3 348	-10 365	-27 732
Minskning/ökning av likvida medel				
Likvida medel vid periodens början	26 014	26 054	35 409	55 167
Kursdifferens i likvida medel	692	534	1 771	2 502
Likvida medel vid årets slut	26 815	29 937	26 815	29 937



Moderbolagets resultaträkning i sammandrag (tkr)

	Q3 2023	Q3 2022	Q1 - Q3 2023	Q1 - Q3 2022
Nettoomsättning	1 535	1 610	5 495	5 142
Summa rörelsens intäkter	1 535	1 610	5 495	5 142
<i>Rörelsens kostnader</i>				
Kostnad för ersättningar till anställda	-1 890	-1 932	-6 480	-5 562
Övriga kostnader	-821	-372	-1 662	-1 352
Summa rörelsens kostnader	-2 711	-2 304	-8 142	-6 914
Rörelseresultat	-1 176	-694	-2 647	-1 772
Finansiella intäkter	0	0	665	0
Finansiella kostnader	-4 429	-2 684	-11 149	-6 074
Resultat efter finansiella poster	-5 605	-3 378	-13 131	-7 846
Inkomstskatt	1 153	696	2 676	1 610
Årets resultat	-4 452	-2 682	-10 455	-6 236



Moderbolagets rapport över totalresultatet (tkr)

	Q3 2023	Q3 2022	Q1 - Q3 2023	Q1 - Q3 2022
Periodens resultat	-4 452	-2 682	-10 455	-6 236
Övrigt totalresultat				
Poster som kan återföras till resultaträkningen:				
Omräkningsdifferenser	0	0	0	0
Övrigt totalresultat för perioden, netto efter skatt	0	0	0	0
Periodens totalresultat	-4 452	-2 682	-10 455	-6 236
Periodens totalresultat hänförligt till:				
Moderföretagets aktieägare	-4 452	-2 682	-10 455	-6 236
	-4 452	-2 682	-10 455	-6 236



Moderbolagets balansräkning i sammandrag (tkr)

	2023-09-30	2022-09-30	2022-12-31
TILLGÅNGAR			
Andelar i dotterföretag	353 332	353 332	353 332
Summa anläggningstillgångar	353 332	353 332	353 332
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	343	1 079	481
Fordringar hos koncernföretag	316	0	0
Övriga kortfristiga fordringar	18 745	9 848	38
Likvida medel	0	617	365
Summa omsättningstillgångar	19 403	11 544	884
Summa tillgångar	372 735	364 876	354 216
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
<i>Bundet eget kapital</i>			
Aktiekapital	531	531	531
<i>Fritt eget kapital</i>			
Överkursfond	5 065	5 065	5 065
Balanserat resultat	90 164	65 305	65 305
Periodens resultat	-10 455	-6 236	62 053
Summa eget kapital	85 305	64 665	132 954
SKULDER			
Långfristiga skulder			
Långfristiga räntebärande skulder	75 000	125 000	112 500
Summa långfristiga skulder	75 000	125 000	112 500
Kortfristiga skulder			
Kortfristiga räntebärande skulder	50 000	50 000	50 000
Checkräkningskredit	20 756	0	0
Leverantörsskulder	59	277	25
Aktuella skatteskulder	0	0	0
Skulder till koncernföretag	138 979	122 293	53 058
Övriga skulder	719	651	3 582
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	1 918	1 990	2 097
Summa kortfristiga skulder	212 430	175 211	108 762
Summa eget kapital och skulder	372 735	364 876	354 216



Noter

1. Redovisningsprinciper

Lime upprättar sin koncernredovisning enligt International Financial Reporting Standards (IFRS). Delårsrapporten har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering. Nyheter i redovisningsstandards som trätt i kraft den 1 januari 2023 har inte haft någon väsentlig påverkan på koncernens redovisning per den 30 september 2023. Koncernen tillämpar, utöver nedan, samma redovisningsprinciper som i årsredovisningen per 2022-12-31.

Aktiesparprogram

Koncernen har en aktierelaterad ersättningsplan där företaget erhåller tjänster från anställda som vederlag för koncernens egetkapitalinstrument. Upplysningar angående dessa planer finns på sidan 9. Programmet är klassificerat som ett egetkapitalreglerat program. Verkligt värde på den tjänstgöring som berättigar anställda till tilldelning av aktier genom programmet redovisas som en personalkostnad med en motsvarande ökning i eget kapital.

Det totala beloppet att kostnadsföra baseras på det verkliga värdet på de aktier som tilldelas:

- » inklusive alla marknadsrelaterade villkor
- » exklusive eventuell inverkan från tjänstgöringsvillkor och icke marknadsrelaterade villkor för intjänande (t ex lönsamhet, mål för försäljningsökningar och att den anställda kvarstår i företagets tjänst under en angiven tidsperiod),
- » inklusive inverkan av villkor som inte utgör intjänandevillkor (exempelvis krav att anställda ska spara eller behålla aktierna under en angiven tidsperiod).

Den totala kostnaden redovisas över intjänandeperioden; perioden över vilken alla de specificerade intjänandevillkoren ska uppfyllas. Vid varje rapportperiods slut omprövar koncernen sina bedömningar av hur många aktier som förväntas bli intjänade baserat på de icke marknadsrelaterade intjänandevillkoren och tjänstgöringsvillkoren. Den eventuella avvikelse mot de ursprungliga bedömningarna som omprövningen ger upphov

till, redovisas i resultaträkningen och motsvarande justeringar görs i eget kapital.

De sociala avgifter som uppkommer på tilldelningen av aktier betraktas som en integrerad del av tilldelningen, och kostnaden behandlas som en kontantreglerad aktierelaterad ersättning.

Övriga principer och tillämpningar

I övrigt tillämpar koncernen samma redovisningsprinciper och värderingsmetoder som i den senaste årsredovisningen. Moderbolaget upprättar sin redovisning enligt RFR 2, Redovisning för juridiska personer, samt Årsredovisningslagen och tillämpar samma redovisningsprinciper och värderingsmetoder som i den senaste årsredovisningen.

Lime tillämpar ESMA:s riktlinjer för alternativa nyckeltal (mått som inte definieras enligt IFRS). Definitionerna framgår på sida 26-28.

Väsentliga uppskattningar & bedömningar

Immateriella tillgångar som har en obestämbar nyttjandeperiod eller immateriella tillgångar som inte är färdiga för användning, skrivs inte av utan prövas årligen avseende eventuellt nedskrivningsbehov. Den nedskrivningsprövning som gjordes vid årsskiftet visade att inget nedskrivningsbehov förelåg.

Aktiverat arbete för egen räkning

Rörelsens kostnader har under det tredje kvartalet 2023 reducerats med 6,1 Mkr (6,6) och under de första 9 månaderna 2023 med 21,6 Mkr (18,8) avseende utveckling av egen programvara.

2. Risker och osäkerhetsfaktorer

Limekoncernen utsätts i sin verksamhet för allmänna affärsmässiga och finansiella risker. Dessa risker har utförligt beskrivits i bolagets årsredovisning för 2022.

Den makroekonomiska osäkerheten föranledd av Rysslands invasion av Ukraina, med stigande energipriser och ökad inflation som påföljd, kan komma att påverka vår verksamhet. I dagsläget ser vi ingen direkt påverkan på Lime men de



Långsiktiga effekterna är svårbedömda och det går inte att utesluta negativa konsekvenser.

3. Valutapåverkan

Tillgångar och skulder i utländsk valuta omvärderas vid varje balansdag. Värdeförändringen till följd av omvärderingen av rörelserelaterade balansposter redovisas under posterna övriga rörelseintäkter och övriga rörelsekostnader.

Värdeförändring på andra balansposter i utländsk valuta, till exempel likvida medel, redovisas i finansnettot. Rörelsens intäkter och kostnader påverkas också av förändringar i valutakurser. Dessa förändringar påverkar direkt själva intäkts- och kostnadsposten.

Kvartalets nettoomsättning utgörs till 66% av svenska kronor, 20% av euro och 14% av övriga valutor. Rörelsekostnader utgörs till 72% av svenska kronor, 19% av euro, 9% av övriga valutor.

4. Transaktioner med närstående

I förekommande fall har transaktioner med närstående varit till marknadsmässiga villkor.

5. Skatt

Skattekostnaden i det tredje kvartalet 2023 uppgick till 4,4 Mkr (3,6). Skattekostnaden för de första 9 månaderna 2023 uppgick till 14,4 Mkr (11,3). Skattekostnaden har beräknats utifrån i koncernen gällande skattesituation och resultatutvecklingen i de i koncernen ingående enheterna.



9 kvartal i sammandrag

Försäljning per segment, Tkr	Q3 2023	Q2 2023	Q1 2023	Q4 2022	Q3 2022	Q2 2022	Q1 2022	Q4 2021	Q3 2021
Sverige	87 783	99 414	100 846	95 288	75 969	86 509	83 059	82 167	65 414
Övriga Europa	45 693	45 063	43 656	40 511	35 971	37 436	35 607	31 513	27 421
Resultaträkning i sammandrag, Tkr									
Nettoomsättning	133 476	144 477	144 501	135 799	111 940	123 945	118 666	113 680	92 835
EBITDA	42 801	45 391	44 763	41 321	36 266	38 647	37 561	34 773	32 519
EBITA	34 178	37 009	36 899	34 088	28 912	31 736	30 367	29 162	25 498
EBIT*	25 845	29 142	28 588	25 690	20 295	23 215	21 815	19 554	15 875
Rörelsemarginal*	19%	20%	20%	19%	18%	19%	18%	17%	17%
Resultat före skatt	22 494	25 208	26 084	23 531	18 319	21 153	20 563	18 115	14 307

Intäkter från avtal med kunder (tkr)

Intäkter per intäktström, Tkr	Q3 2023			Q3 2022		
	Sverige	Övriga Europa	Totalt	Sverige	Övriga Europa	Totalt
Abonnemangsentäkter	49 023	31 988	81 011	41 124	25 116	66 240
Licensintäkter	43	35	78	483	0	483
Supportavtal	6 781	592	7 373	8 022	915	8 937
Expert Services	31 223	12 902	44 125	25 461	9 718	35 179
Övrigt	713	176	889	880	222	1 102
Nettoomsättning	87 783	45 693	133 476	75 969	35 971	111 940

Intäkter per intäktström, Tkr	Q1-Q3 2023			Q1-Q3 2022		
	Sverige	Övriga Europa	Totalt	Sverige	Övriga Europa	Totalt
Abonnemangsentäkter	141 924	89 843	231 767	120 422	72 274	192 697
Licensintäkter	1 299	35	1 334	1 759	25	1 784
Supportavtal	21 330	2 098	23 427	25 084	2 760	27 844
Expert Services	118 971	41 993	160 964	95 739	33 361	129 100
Övrigt	4 519	442	4 961	2 534	593	3 127
Nettoomsättning	288 043	134 412	422 454	245 538	109 014	354 551



Kvartalsvis försäljning

Försäljning, Tkr	Q3 2023	Q2 2023	Q1 2023	Q4 2022	Q3 2022	Q2 2022	Q1 2022	Q4 2021	Q3 2021
Expert Services	44 125	56 753	60 086	54 054	35 179	48 478	45 443	44 079	27 080
Mjukvarurelaterade intäkter*)	88 462	85 151	82 916	79 468	75 659	74 103	72 561	68 413	65 150
Övrigt	889	2 573	1 498	2 277	1 102	1 363	662	1 188	605
Summa	133 476	144 477	144 501	135 799	111 940	123 945	118 666	113 680	92 835
Varav repetitiva intäkter	88 384	84 762	82 049	78 858	75 177	73 512	71 852	68 075	64 734
Varav repetitiva intäkter (%)	66%	59%	57%	58%	67%	59%	61%	60%	70%
Nettoomsättningstillväxt (%)	19%	17%	22%	19%	21%	20%	26%	22%	23%
Tillväxt repetitiva intäkter	18%	15%	14%	16%	16%	21%	38%	35%	34%

*) Med mjukvarurelaterade intäkter avses abonnemangsinträder, licensintäkter och supportavtal.



Nyckeltal

Nedan redogörs för koncernens nyckeltal. Några av dessa är definierade i enlighet med IFRS och utöver dessa har koncernen identifierat några ytterligare nyckeltal som ger kompletterande information till bolagets investerare och bolagets ledning, då det möjliggör utvärdering av relevanta trender samt bolagets prestation. Eftersom inte alla företag beräknar finansiella mått på samma sätt, är dessa inte alltid jämförbara med mått som används av andra företag. Dessa finansiella mått ska därför ses som ett komplement till de nyckeltal som definieras enligt IFRS.

Annual Recurring Revenue

Kvartalets sista månads repetitiva intäkter omräknat till 12 månader. Nyckeltalet indikerar återkommande intäkter under de kommande 12 månaderna baserat på intäkter från befintliga kunder vid periodens utgång. Nyckeltalet är vidare väsentligt för att underlätta branschjämförelse.

Tkr	Q3 2023	Q3 2022
Repetitiva intäkter (kvartal)	88 384	75 177
ARR	355 992	305 814

Antal utestående aktier

Antal registrerade aktier med avdrag för återköpta aktier, vilka innehas av bolaget vid bokslutstillfället. Begreppet används i första hand för beräkning av nyckeltal, se nedan. Koncernen innehar inga aktier i eget förvar under någon av de rapporterade perioderna. Nyckeltalen har i förekommande fall omräknats efter split som genomfördes i oktober 2018 (1:250).

EBITA

Rörelseresultat exklusive avskrivningar på förvärvade immateriella anläggningstillgångar. Syftet är att bedöma koncernens operationella aktiviteter. EBITA är ett komplement till rörelseresultatet då det är en indikation på det kassamässiga resultatet från verksamheten.

Tkr	Q3 2023	Q3 2022	Q1 - Q3 2023	Q1 - Q3 2022
Rörelseresultat	25 845	20 295	83 576	65 325
Avskrivningar på förvärvade immateriella anläggningstillgångar	8 333	8 617	24 511	25 689
EBITA	34 178	28 912	108 087	91 014
Nettoomsättning	133 476	111 940	422 454	354 551
EBITA (%)	26%	26%	26%	26%

EBITDA

Rörelseresultat exklusive avskrivningar på materiella och immateriella anläggningstillgångar. Syftet är att bedöma koncernens operationella aktiviteter. EBITDA är ett komplement till rörelseresultatet.

Tkr	Q3 2023	Q3 2022	Q1 - Q3 2023	Q1 - Q3 2022
Rörelseresultat	25 845	20 295	83 576	65 325
Avskrivningar	16 956	15 971	49 380	47 149
EBITDA	42 801	36 266	132 956	112 474
Nettoomsättning	133 476	111 940	422 454	354 551
EBITDA (%)	32%	32%	31%	32%



Finansiella tillgångar

Långfristiga och kortfristiga finansiella fordringar samt likvida medel. Begreppet finansiella tillgångar används vid tillämpning av IFRS 9. Nyckeltalet används för att beräkna nettoskulden.

Tkr	2023-09-30	2022-09-30	2022-12-31
Övriga finansiella anläggningstillgångar	819	780	784
Likvida medel	26 815	29 937	35 409
Finansiella tillgångar	27 634	30 717	36 193

Kassaflöde från den löpande verksamheten per aktie

Kassaflöde från den löpande verksamheten i förhållande till genomsnittligt antal utestående aktier. Ger läsare av de finansiella rapporterna möjlighet att jämföra kassaflödet från den löpande verksamheten per aktie. Antalet aktier har omräknats efter split i oktober 2018, 1:250.

Tkr	Q3 2023	Q3 2022	Q1 - Q3 2023	Q1 - Q3 2022
Kassaflöde från löp. verksamhet	5 771	17 683	80 139	70 017
Antal aktier (T st)	13 283	13 283	13 283	13 283
Kassaflöde från löpande verksamhet per aktie (kr)	0,43	1,33	6,03	5,27

Nettoomsättningstillväxt

Nyckeltalet visar den procentuella ökningen av nettoomsättning i förhållande till motsvarande period föregående år. Nyckeltalet bedöms väsentligt för en koncern i en tillväxtbransch.

Tkr	Q3 2023	Q3 2022	Q1 - Q3 2023	Q1 - Q3 2022
Nettoomsättning, perioden	133 476	111 940	422 454	354 551
Nettoomsättning, motsvarande period fg år	111 940	92 835	354 551	290 168
Nettoomsättningstillväxt	19%	21%	19%	22%

Nettoskuld

Långfristiga och kortfristiga räntebärande skulder reducerat med finansiella tillgångar. Syftet är att visa koncernens faktiska skuldsättning.

Tkr	2023-09-30	2022-09-30	2022-12-31
Räntebärande långfristiga skulder	75 000	125 000	112 500
Långfristiga leasingskulder	24 323	26 950	26 307
Övriga långfristiga skulder	0	0	0
Räntebärande kortfristiga skulder	74 377	76 817	75 017
Checkräkningskredit	20 756	18 372	0
Kortfristiga leasingskulder	14 754	12 518	10 322
Finansiella tillgångar	-27 634	-30 717	-36 193
Nettoskuld	181 577	228 940	187 953

Medelantal anställda

Medelantalet anställda avser antalet anställda de senaste 12 månaderna i förhållande till normal årsarbetstid. Nyckeltalet anges för att visa hur väl en av koncernens nyckelprocesser, rekrytera och veckla personal, utvecklas över tid.

Nettoomsättning per anställd

Anger rullande 12 månaders nettoomsättning i förhållande till genomsnittligt antalet anställda de senaste 12 månaderna. Nyckeltalet anses vara väsentligt för branschjämförelse.

Tkr	Q4 2022 - Q3 2023	Q4 2021 - Q3 2022
Nettoomsättning, RTM	558 253	468 231
Antal anställda, RTM	388	328
Nettoomsättning per anställd	1 439	1 429



Organisk nettoomsättningstillväxt

Anger nettoomsättningstillväxt justerad för förvärv de senaste 12 månaderna. Förvärvade bolag räknas in i organisk tillväxt när de varit del av Limekoncernen i fyra kvartal. Nyckeltalet används för analys av underliggande nettoomsättningstillväxt.

Tkr	Q3 2023	Q3 2022	Q1 - Q3 2023	Q1 - Q3 2022
Nettoomsättning, perioden	133 476	111 940	422 454	354 551
Förvärvad, nettoomsättning senaste 12 mån	0	0	0	-15 218
Organisk nettoomsättning	133 476	111 940	422 454	339 333
Organisk nettoomsättning, motsvarande period föregående år	111 940	81 836	339 333	271 734
Justerat för förvärvad, nettoomsättning senaste 24 mån	0	10 999	15 218	18 434
Jämförbar organisk nettoomsättningstillväxt	111 940	92 835	354 551	290 168
Organisk nettoomsättningstillväxt (%)	19%	21%	19%	17%

Repetitiva intäkter

Intäkter av årligen återkommande karaktär, avser support- och underhållsintäkter samt abonnemangsentäkter.

Tkr	Q3 2023	Q3 2022	Q1 - Q3 2023	Q1 - Q3 2022
Abonnemangsentäkter	81 012	66 240	231 768	192 697
Supportavtal	7 373	8 936	23 428	27 843
Repetitiva intäkter	88 384	75 177	255 195	220 540

Repetitiva intäkter i förhållande till rörelsekostnader

Intäkter av årligen återkommande karaktär i förhållande till rörelsens kostnader. Nyckeltalet anses vara väsentligt för branschjämförelse.

Tkr	Q3 2023	Q3 2022	Q1 - Q3 2023	Q1 - Q3 2022
Repetitiva intäkter	88 384	75 177	255 195	220 540
Rörelsekostnader	-108 013	-92 429	-340 658	-290 397
Repetitiva intäkter i förh. till rörelsekostnader	82%	81%	75%	76%

Resultat per aktie

Definieras i enlighet med IFRS.

Resultat per aktie efter utspädning

Definieras i enlighet med IFRS.

Rörelsemarginal, EBIT

Rörelseresultat i förhållande till nettoomsättning. Nyckeltalet redovisas då det ger läsarna av de finansiella rapporterna en möjlighet att översiktligt bedöma lönsamhet i förhållande till omsättning.

TKR	Q3 2023	Q3 2022	Q1 - Q3 2023	Q1 - Q3 2022
Rörelseresultat	25 845	20 295	83 576	65 325
Nettoomsättning	133 476	111 940	422 454	354 551
Rörelsemarginal	19%	18%	20%	18%

Rörelseresultat, EBIT

Rörelseresultat enligt resultaträkningen.



Följ Lime

Samtliga rapporter, årsredovisningar och presentationer finns publicerade på investors.lime-technologies.com. Där kan du också prenumerera på utskick av finansiell information.

14 februari 2024	Bokslutskommuniké 2023
21 mars 2024	Årsredovisning 2023
25 april 2024	Delårsrapport kvartal 1
25 april 2024	Årsstämma
12 juli 2024	Delårsrapport kvartal 2
23 oktober 2024	Delårsrapport kvartal 3



Lime Technologies AB (publ)
Organisationsnummer: 556953-2616
www.lime-technologies.com
St Lars väg 46, 222 70 Lund
046-270 48 00



Revisors rapport om översiktlig granskning

Lime Technologies AB (publ), 556953-2616

Inledning

Vi har utfört en översiktlig granskning av den finansiella delårsinformationen i sammandrag (delårsrapport) för Lime Technologies AB (publ) per 30 september 2023 och den niomånadersperiod som slutade per detta datum. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att upprätta och presentera denna finansiella delårsinformation i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen. Vårt ansvar är att uttala en slutsats om denna delårsrapport grundad på vår översiktliga granskning.

Den översiktliga granskningens inriktning och omfattning

Vi har utfört vår översiktliga granskning i enlighet med International Standard on Review Engagements ISRE 2410 Översiktlig granskning av finansiell delårsinformation utförd av företagets valda revisor. En översiktlig granskning består av att göra förfrågningar, i första hand till personer som är ansvariga för finansiella frågor och redovisningsfrågor, att utföra analytisk granskning och att vidta andra översiktliga granskningsåtgärder. En översiktlig granskning har en annan inriktning och en betydligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt ISA och god revisionssed i övrigt har. De granskningsåtgärder som vidtas vid en översiktlig granskning gör det inte möjligt för oss att skaffa oss en sådan säkerhet att vi blir medvetna om alla viktiga omständigheter som skulle kunna ha blivit identifierade om en revision utförts. Den uttalade slutsatsen grundad på en översiktlig granskning har därför inte den säkerhet som en uttalad slutsats grundad på en revision har.

Slutsats

Grundat på vår översiktliga granskning har det inte kommit fram några omständigheter som ger oss anledning att anse att delårsrapporten inte, i allt väsentligt, är upprättad för koncernens del i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen samt för moderbolagets del i enlighet med årsredovisningslagen.

Stockholm 19 Oktober 2023

Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB

Ola Bjärehäll
Auktoriserad revisor