

Limes styrelse höjer lönsamhetsmålet och inför ARR-tillväxt som nytt tillväxtmål

4.3.2026 08:50:00 CET | Lime Technologies AB (publ) | Övrig information som ska lämnas enligt börsens regler

Lime Technologies AB (publ) ("Lime" eller "Bolaget") meddelar att styrelsen har beslutat om uppdaterade finansiella mål. Målen återspeglar bolagets transformation mot en affärsmodell med ännu högre andel återkommande mjukvaruintäkter.

TRANSFORMATION MOT ÅTERKOMMANDE INTÄKTER

Lime har under flera år byggt en allt starkare mjukvarubas med återkommande intäkter och effektiviserade systeminföranden. AI-utvecklingen skapar möjlighet att accelerera denna förflyttning. Tekniska implementeringar blir ännu snabbare och mer kostnadseffektiva, vilket innebär att intäkter alltmer förflyttas från konsulttjänster till mjukvara. Denna förskjutning stärker marginalerna och gör att Lime kan växa utan att vara lika beroende av antalet anställda – en strukturell fördel som förväntas bli allt tydligare framöver.

Genom att byta måttet från nettoomsättningstillväxt till ARR-tillväxt får Lime ett finansiellt mål som bättre speglar utvecklingen av den återkommande intäktsströmmen och som är mer relevant för en mjukvarubaserad tillväxtstrategi. Genom att höja EBITA-marginalen till 27 procent återspeglas den effektivisering och skalbarhet som transformationen skapar.

UPPDATERADE MÅL

ARR-tillväxt ersätter nettoomsättningstillväxt

Lime har en målsättning att på medellång sikt uppnå en årlig ARR-tillväxt (Annual Recurring Revenue) överstigande 18 procent. Tidigare mål om nettoomsättningstillväxt på 18 procent ersätts härmed.

Höjt lönsamhetsmål

Lime har en målsättning att på medellång sikt uppnå en årlig EBITA-marginal överstigande 27 procent. Tidigare mål var 25 procent.

OFÖRÄNDRADE MÅL

Kapitalstruktur

Målsättningen avseende kapitalstrukturen är att nettoskulden, exklusive leasingskulden, i förhållande till EBITDA ska vara mindre än 2,5.

Utdelningspolicy

Lime avser att dela ut tillgängligt kassaflöde med hänsyn till bolagets skuldsättning och framtida tillväxtmöjligheter, inklusive förvärv. Utdelning förväntas motsvara minst 50 procent av nettovinsten.

– Lime har i över 25 år levererat lönsam tillväxt, det ligger i vårt DNA, och det kommer vi att fortsätta göra, säger Erik Syrén, styrelseordförande i Lime Technologies. Vår grundläggande positionering på marknaden kvarstår. Konsulttjänster är och förblir extremt viktiga – de ger oss domänexpertis, skapar partnerskap med våra kunder och är en avgörande möjliggörare och konkurrensfördel för vår mjukvara. Men med ny teknik, inte minst AI, kan vi leverera snabbare och samtidigt driva mer mjukvarutillväxt, vilket ökar lönsamheten. De uppdaterade finansiella målen återspeglar den affärsmodell vi bygger vidare på: mer skalbar, mer lönsam och med starkare långsiktig värdetillväxt. Vi ser fram emot att fortsätta skapa värde för våra kunder, medarbetare och aktieägare.

Legal disclaimer

Informationen är sådan som Lime Technologies AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning (MAR). Informationen lämnades, genom nämnda kontaktpersoners försorg, för offentliggörande den 4 mars 2026 kl. 08:50 CET.

Kontakter

- Erik Syrén, Styrelseordförande, +46707385072, erik.syren@monterro.com

Om Lime Technologies AB (publ)

Lime hjälper företag att bli bättre på kundvård. Bolaget utvecklar och säljer digitala produkter för utveckling och hantering av kundrelationer. Lime grundades 1990 och har över 500 anställda på kontoren i Lund, Stockholm, Göteborg, Malmö, Oslo, Köpenhamn, Utrecht, Assen, Köln, Helsingfors och Krakow. Bland kunderna finns allt från små företag till stora organisationer. www.lime-technologies.com

Bilagor

- [Ladda ned som PDF.pdf](#)