

## Ferroamp AB (publ) – Delårsrapport Kvartal 1 2024

### Perioden i sammandrag

#### 2024 januari - mars

Nettoomsättning: 33 367 kSEK (95 051)

EBITDA: -17 757 kSEK (-27 097)

EBITDA, %: -53 (-29)

Resultat efter finansiella poster: -23 353 kSEK (-30 691)

Balansomslutning: 368 717 kSEK (246 016)

Soliditet,%: 62 (53)

Resultat per aktie, före och efter utspädning: -0,76 (-2,09)

Kassaflöde från den löpande verksamheten: -20 872 (-55 861)

#### Viktiga händelser under första kvartalet:

Ansökan om FCR-D godkänd

Fälttester av V2G inleds

Gemensam satsning med Aira i Europa

Nicolas Hassbjer föreslås som ordförande

### Finansiell sammanställning

kSEK	jan-mar 2024	jan-mar 2023	Helår 2023	Helår 2022	Helår 2021	Helår 2020
Nettoomsättning	33 367	95 051	355 253	205 112	110 218	76 772
Bruttomarginal (%)	19	5	19	19	16	19
EBITDA	-17 757	-27 097	-88 205	-45 233	-35 729	-27 776
EBITDA (%)	-53%	-29%	-25%	-22%	-32%	-36%
Resultat efter finansiella poster	-23 353	-30 691	-107 031	-55 100	-41 102	-33 138
Balansomslutning	368 717	246 016	366 489	239 509	188 913	144 778
Soliditet (%)	62	53	69	67	80	80
Resultat per aktie, före och efter utspädning	-0,76	-2,09	-4,70	-3,90	-3,19	-3,10
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-20 872	-55 861	-234 638	-60 979	-42 065	-25 790

# VD Kent Jonsson kommenterar perioden

## VD Kent Jonsson kommenterar perioden

Utvecklingen för försäljningen har i enlighet med övriga marknader varit svag under årets första kvartal. Många tecken tyder på att det nu kommer att vända uppåt och med godkännandet för stödtjänster och ett samarbetsavtal med Aira ser vi positivt på framtiden.

Nettoomsättningen för kvartalet landade på 33 MSEK (95). I likhet med hela marknaden för solenergi var det stiltje i försäljningen under januari och februari. Under mars började beställningarna hos grossisterna att öka igen. Grossisterna sitter på stora lager av våra produkter så effekten av ökad efterfrågan märks ännu inte i vår försäljning. Vi kan dock konstatera att installatörernas egna lager nu börjar normaliseras vilket innebär att grossistlagren börjar betas av.

Att bruttomarginalen fallit till 19 procent från 24 procent förra kvartalet beror på att fasta kostnader som till exempel lagerhållning får ett större genomslag när försäljningsvolymerna är så pass små.

### Sänkta kostnader och förbättrat kassaflöde

De kostnadsbesparingar på sammanlagt 50 MSEK som aviserades under hösten börjar nu ge resultat. Exempelvis har personalkostnaderna minskat med nästan 3 MSEK och övriga externa kostnader har minskat med nästan 5 MSEK jämfört med föregående kvartal.

Tillsammans med en minskning av inflödet av färdiga produkter till vårt lager bidrar kostnadsminskningarna till en kraftig förbättring av kassaflödet jämfört med tidigare kvartal, från -72 MSEK till -33 MSEK, trots den låga försäljningen.

### Godkända för stödtjänster

Även om vi går igenom en utmanande period försäljningsmässigt är framtidsutsikterna goda. Kvartalet har inneburit flera avgörande framsteg när det gäller möjligheter till kommersiell utveckling av företaget.

I januari godkändes Ferroamp-systemet för att sälja stödtjänster på balansmarknaden. I samarbete med Ntricity utgör vi nu en av endast tre så kallade virtuella kraftverk (VPP) i Sverige. Det innebär att Ferroamp-kunder som har ett batteri kan tjäna pengar på att bidra till att balansera elnätet. Det här är bara första steget mot hur Ferroamp-systemet kan användas som en resurs i elnätet. Med våra löpande mjukvaruupdateringar ökar hela tiden möjligheterna för våra kunder att ta betalt för att stötta elnätet på olika sätt.

### Avtal med Aira

I mars tecknades också ett utvecklings- och ett tillverkningsavtal med värmepumpsföretaget Aira som öppnar vägen mot den europeiska marknaden.

Ferroamp och Aira kommer gemensamt att komplettera och utveckla Ferroamps produkter så att de kan integreras i Airas energilösning för villaägare inledningsvis i Tyskland, Italien och Storbritannien.

Visionen är att ersätta fossilgas inom uppvärmning med eldrivna värmepumpar och att kunna hantera el och värme i ett enhetligt system. De första leveranserna är planerade till 2025. För Ferroamp innebär avtalen en möjlighet att nå nya marknader med låg operationell risk.

## **Fälttester av V2G**

På utvecklingsfronten har stora steg tagits mot en egen lösning för bidirektionell elbilsladdning, så kallad vehicle- to-grid (V2G). Efter lyckade tester på elbilar av olika modeller pågår nu fälttester av våra första elbilsladdare.

## **Riktad nyemission tillför kapital**

Styrelsen har beslutat genomföra en riktad nyemission som, om den godkänns av bolagstämman 16 maj kommer tillföra bolaget 39 MSEK. Det skulle innebära ett viktigt bidrag till utvecklingen av våra produkter och tjänster under 2024.

Kent Jonsson, VD, Ferroamp

Denna information är sådan information som Bolaget är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades för offentliggörande den 25 april 2024 klockan 08.00.

## **För ytterligare information, kontakta:**

Kent Jonsson, VD            073-810 00 01

Delårsrapporten i sin helhet finns att hämta på: <https://investor.ferroamp.com/finansiella-rapporter/>

För mer information, vänligen besök: <https://ferroamp.com/>

## **Om Ferroamp**

Ferroamp är ett svenskt snabbväxande greentech-bolag med inriktning på energi- och effektoptimering av fastigheter. Ferroamps intelligenta mikronät kopplar ihop och styr solpaneler, elbilsladdning och batterilager så att nyttan för fastighetsägaren maximeras. Det skalbara systemet ger kontroll och gör det lönsamt och enkelt för företag och privatpersoner att delta i den gröna energiomställningen.

Ferroamps aktie (FERRO) handlas på Nasdaq First North Growth Market med G&W Fondkommission som Certified Advisor (e-post [ca@gwkapital.se](mailto:ca@gwkapital.se), telefon 08-503 000 50).